Si la montagne est pour beaucoup l'endroit rêvé pour passer des vacances inoubliables entre amis ou en famille, elle est pour LABELLEMONTAGNE un formidable terrain de jeu et une source d'innovation depuis plus de 60 ans.

Nous sommes aujourd'hui l'un des principaux acteurs français dans la gestion de domaines skiables, présents sur la plupart des activités en station : hôtellerie et hébergement, restauration, location de skis, activités de loisirs, etc.

Implantés dans 8 stations françaises, nous nous appuyons sur la compétence de nos équipes et la proximité avec nos clients pour offrir une vision différente du ski et de la montagne : plus accessible, plus humaine et plus ludique.

L'AGENCE LABELLEMONTAGNE est un opérateur de voyages et séjours, en charge de la commercialisation des Hébergements gérés ou cogérés par le Groupe Labellemontagne, ainsi que des formules packagées Hébergements + forfaits remontées mécaniques.

Dans le cadre d'une nouvelle organisation de l'équipe commerciale, nous cherchons un renfort à compter de septembre 2022 en tant que :

## Commercial.e clientèle CSE H/F en CDD

Votre mission consiste à visiter les Comités Sociaux Economiques (ex comités d'entreprise) du secteur Rhône-Alpes pour commercialiser des forfaits de ski des stations Labellemontagne. Il s'agit au quotidien de reprendre contact avec les CSE déjà clients et de prospecter pour développer le portefeuille de nouveaux CSE. Vous accompagnez les CSE dans leur communication vis-à-vis des salariés de leurs entreprises.

Poste à pourvoir en CDD pour 7 mois à compter de septembre 2022. Rémunération fixe en fonction du profil + variable.

Vous êtes dynamique, motivé.e, autonome et organisé.e. Vous avez une première expérience dans la commercialisation auprès de CSE et une expérience commerciale de 2-3 ans, postulez en adressant votre CV et 10 lignes maximum de motivation au Directeur commercial Chryss DUCARRE à <a href="mailto:chryss.ducarre@labellemontagne.com">chryss.ducarre@labellemontagne.com</a>.