

Chargé(e) de développement commercial et communication senior

Rejoignez l'aventure Labellemontagne à Risoul !

Chargé(e) de développement commercial et communication senior

Vous aimez créer, développer, convaincre et faire rayonner une marque ?

Vous êtes aussi à l'aise en rendez-vous commercial que derrière une stratégie de communication digitale ?

Vous cherchez un poste polyvalent, stimulant et ancré dans un environnement exceptionnel ?

Alors ce poste est peut-être fait pour vous.

Le groupe Labellemontagne recherche son/sa futur(e) **Chargé(e) de développement commercial et communication** pour accompagner le développement de deux activités stratégiques à Risoul :

- **Labellemontagne Service**, en charge de l'activité de restauration, propriétaire de deux restaurants sur le domaine skiable de Risoul : Le Clos Fournier et l'Homme de Pierre.
- **Risoul Labellemontagne**, exploitant du domaine skiable de **Risoul – La Forêt Blanche**

Votre mission ?

Contribuer activement au développement commercial, renforcer la visibilité de nos activités et participer à l'amélioration continue de l'expérience client.

Un poste, deux univers passionnants.

Développement commercial & communication – Activité restauration

Au sein de l'activité restauration, vous jouez un rôle central dans le développement commercial et l'attractivité de nos établissements.

Vos principales missions :

- Développer et entretenir la **relation client**, notamment via le suivi et l'analyse des avis clients
- Participer activement au **développement commercial B2B et B2C**
- Assurer la **commercialisation des offres restauration**
- Imaginer, organiser et développer des **animations commerciales et événementielles**
- Piloter et développer la présence sur les **réseaux sociaux**
- Accompagner le directeur de restauration dans ses missions de **gestion administrative, RH et organisationnelle**.
- Participer au pilotage du **budget communication et marketing**
- Gérer la **signalétique** et les supports de communication terrain

Soutien au Développement commercial & communication – Domaine skiable

Côté domaine skiable, vous participez au rayonnement commercial de la destination Risoul – La Forêt Blanche.

Vos missions :

- Aider à développer le **portefeuille clients** et prospecter de nouveaux partenaires B2B

- Participer à des **salons professionnels, événements et opérations commerciales B2B et B2C.**
- Concevoir et déployer des **actions de communication ciblées en collaboration avec la responsable des ventes**
- Aider et Contribuer à l'amélioration du **parcours client**
- Développer l'engagement sur les **réseaux sociaux**
- Gérer et enrichir l'**information digitale de la station**

Le profil que nous recherchons

Nous cherchons avant tout une personnalité.

Vous êtes curieux(se), autonome, orienté(e) résultats et aimez faire avancer les projets.

Vous appréciez les environnements dynamiques où l'on passe d'une stratégie commerciale à une campagne social media dans la même journée.

Vous disposez idéalement :

- D'une formation supérieure en **commerce, communication ou marketing**
- D'une première expérience réussie en développement commercial B2B, B2C, communication et tourisme de minimum 5 ans
- D'excellentes qualités relationnelles et rédactionnelles
- D'un fort sens du service et de l'**expérience client**
- D'une bonne maîtrise des outils digitaux et des réseaux sociaux
- D'une forte capacité d'organisation et de priorisation
- D'un niveau **courant en anglais et en italien**, à l'écrit comme à l'oral

Pourquoi nous rejoindre ?

Rejoindre Labellemontagne, c'est intégrer un groupe à taille humaine, passionné par la montagne, l'accueil et l'expérience client.

C'est aussi :

- Travailler dans un cadre exceptionnel au cœur des Alpes du Sud
- Participer à des projets variés avec une réelle autonomie
- Avoir un impact concret sur le développement commercial de la station
- Rejoindre des équipes engagées, dynamiques et passionnées

Type de contrat : CDI

Lieu : Risoul

Prise de poste : 1^{er} octobre 2026

Rémunération : Selon profil et expérience

Candidature : merci d'adresser votre CV et lettre de motivation **avant le 23 août 2026** à rh.risoul@labellemontagne.com

Envie de relever le défi ? Rejoignez-nous.